



Latvijas LCI zonas klubu oficiēru apmācības

Rīga 2017. gada 20. maijs
Motelis Lauču akmens

Dienas kārtība

- Kluba Biedru komitejas (KBK) vadītāja darbs
- Ziņojumu iesniegšana



Club Health Assessment

- Kādi esam no LCI skatu punkta: jūnijs 2016



Club Health Assessment for Ident 5891 - REP OF LATVIA - UND through June 2016

			Status		Membership							Reports					LCIF			
Club Number	Club Name	Charter Date		Current Member Count	YTD Members Added	YTD Members Dropped	YTD Net Growth	YTD Net Growth%	Member Count 12 Months Ago	Avg. length of service for dropped members	Months Since Last MMR ***	Yrs. Since Last Officer Report	President Rotation	Vice President Reported ****	No Active Email **	Months Since Last Activity Report ***	Donations for current Fiscal Year			
			Number of times on status quo within last two years in brackets	If below 15 members appears in red				If net loss is greater than 20% appears in red			If no report in 3 months appears in red	When more than one year appears in red	Number of repeat terms indicated		Notes the officers that do not have an active Email	If no report in 12 months appears in red				
Clubs more than two years old																				
57412	ALUKSNE	10/12/1995	Active	14	0	0	0	0.00%	14		0			N	T	2				
117994	JURMALA	10/24/2012	Active(1)	10	10	17	-7	-41.18%	17	3	1			R	S	3				
53760	LIEPAJA	10/26/1992	Active(1)	7	0	0	0	0.00%	7		7					24+				
97377	RIGA	06/26/2006	Active	14	2	1	1	7.69%	13	9	1			N	S,T,M	1				
57293	RIGA RIGAS LIEPA	08/18/1995	Active(1)	13	1	4	-3	-18.75%	16	12	1				P,T	1				
62548	VALMIERA	12/08/1999	Active	23	0	3	-3	-11.54%	26	6	2			N	P,S,T	3				
Current Total Clubs Count	YTD New Clubs Count	YTD Cancelled Clubs Count	YTD Net Club Gain	Current Total Members Count	YTD Add	YTD Drop	YTD Net Growth	YTD Net Growth %	Member Count 12 Months Ago	Average Member Count Per Club	% of Clubs with less than 20 members	% No MMR in 3 Months	% No Officer Report in 12 Months	% of Clubs with balance 90+ days	Number of Clubs in Status Quo	% Status Quo Clubs in Financial Suspension	Number of Cancelled Clubs	Average Cancelled Club Age	Members Lost Due to Cancellation	% of Clubs Cancelled for Non-Financial Reasons
6	0	0	0	81	13	25	-12	-12.90%	93	14	83%	17%	0%	0%	0	0%	0	0	0	0%

Aprīlis 2017



Club Health Assessment for Ident 5891 - REP OF LATVIA - UND through April 2017

			Status		Membership							Reports						LCIF		
Club Number	Club Name	Charter Date		Current Member Count	YTD Members Added	YTD Members Dropped	YTD Net Growth	YTD Net Growth%	Member Count 12 Months Ago	Avg. length of service for dropped members	Months Since Last MMR ***	Yrs. Since Last Officer Report	President Rotation	Vice President Reported ****	No Active Email **	Months Since Last Activity Report ***	Donations for current Fiscal Year			
			Number of times on status quo within last two years in brackets	If below 15 members appears in red			If net loss is greater than 20% appears in red			If no report in 3 months appears in red			When more than one year appears in red	Number of repeat terms indicated	Notes the officers that do not have an active Email	If no report in 12 months appears in red				
Clubs more than two years old																				
57412	ALUKSNE	10/12/1995	Active	13	0	1	-1	-7.14%	14	21	0			N	T	12				
117994	JURMALA	10/24/2012	Active(2)	10	0	0	0	0.00%	0		1		2	R		1				
53760	LIEPAJA	10/26/1992	Active(2)	7	0	0	0	0.00%	7		5					24+				
97377	RIGA	06/26/2006	Active(1)	14	0	0	0	0.00%	14		0			N	S,T	0				
57293	RIGA RIGAS LIEPA	08/18/1995	Active	12	0	1	-1	-7.69%	13	4	2				T,M	11				
62548	VALMIERA	12/08/1999	Active	22	1	2	-1	-4.35%	24	11	0			N	S,T	3				
Current Total Clubs Count	YTD New Clubs Count	YTD Cancelled Clubs Count	YTD Net Club Gain	Current Total Members Count	YTD Add	YTD Drop	YTD Net Growth	YTD Net Growth %	Member Count 12 Months Ago	Average Member Count Per Club	% of Clubs with less than 20 members	% No MMR in 3 Months	% No Officer Report in 12 Months	% of Clubs with balance 90+ days	Number of Clubs in Status Quo	% Status Quo Clubs in Financial Suspension	Number of Cancelled Clubs	Average Cancelled Club Age	Members Lost Due to Cancellation	% of Clubs Cancelled for Non-Financial Reasons
6	0	0	0	78	1	4	-3	-3.70%	72	13	83%	17%	0%	67%	0	0%	0	0	0	0%

Biedru piesaistīšanas programma

- Kluba Biedru komitejas vadītāja rokasgrāmata



Pirms uzsākt pildīt savus tekošā gada pienākumus, veltiet laiku tam, lai izprastu savus amata pienākumus un organizētu savu darbību. Izstudējiet šo rokasgrāmatu un tajā minētos palīgmateriālus. Sagatavojot savu darbības plānu, izmantojiet rokasgrāmatas beigās pievienoto plānošanas kalendāru.

- Atrodama latviešu valodā mūsu mājas lapā, sadaļā - Dokumenti

Temati

- LCI biedru piesaistes programma
 - Atslēgas vārdi
- Atzinības programmas
- Formas
 - Darba plāns
 - Uzaicināšanas plāns
 - Apmierinātības pārskats

Atslēgas vārdi

- **Meklēšana:**



Meklēšana:

Šajā rokasgrāmatā ir atrodama šī ikona un terminu saraksts. Lai iegūtu informāciju un lejuplādējamus materiālus, ierakstiet attiecīgo terminu LCI mājas lapas meklēšanas lodziņā

Nepieciešamos palīgmateriālus var lejuplādēt izmantojot LIONS CLUBS INTERNATIONAL (LCI) mājas lapu, www.lionsclubs.org/membarchair vai pasūtīt kontaktējoties ar Membership and New Club Operations Department: membershipoperations@lionsclubs.org



Meklējamie termini:

- * Zonas biedru komiteja
- * Biedru saziņa

* GMT Specialists
* Membership Communication



Meklējamie materiāli:

- Biedru apmierinātības vadlīnijas
Membership Satisfaction Guide
- Kāds ir Jūsu vērtējums?
Pārskats
How Are Your Ratings? Survey
- Jaunā biedra apmācība
New Member Orientation
- LIONS darbaudzināšanas programma
Lions Mentoring Program
- Sabiedrības vajadzību analīze
Community Needs Assessment



Meklējamie materiāli:

- Tikai jautājiet!
Just Ask! Guide
- Dalības iespēju buklets
Membership Opportunities Flyer

KBK vadītāja pienākumi

- Klubā jāizveido Biedru komiteja:
 - Sastādiet izaugsmes plānu
 - Iepazīstiniet klubu ar to
 - Realizējiet šo plānu
 - Sveiciet jaunus biedrus
- Jāpiedalās Zonas Biedru komitejas darbā
- Jāsadarbojas ar citām kluba komitejām
- Reizi mēnesī jāiesniedz ziņojumi
- Jāpiedalās kluba valdes darbā

Atzinības programmas

- Termini



Search
Terms:

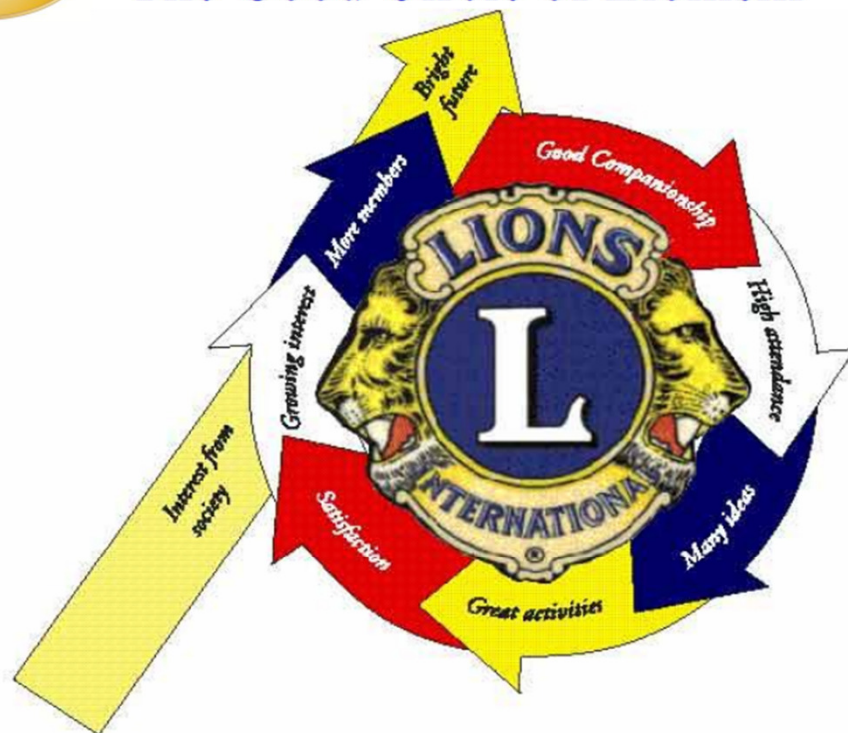
- Membership Growth Award
- Year-Round Growth Award
- Membership Key Award
- Member Satisfaction Award
- Chevron Award



Aplis, kā mums izaugt



The Good Circle of Lionism



Apmierinātība (izjūtas)
Piedalīšanās (darbošanās)
Saglabāšanās (darbības rezultāts)



- Sponsorēšanas sertifikāts: LIONS biedrs, kas uzaicina jaunu biedru, reizi gadā var saņemt Starptautiskā LIONS prezidenta parakstītu Sponsorēšana sertifikātu.
- Biedru pieauguma balva: LIONS biedrs, kurš uzaicina jaunu biedru oktobrī, vai aprīlī, var tikt apbalvots ar sudraba Biedru pieauguma nozīmi. LIONS biedrs, kurš uzaicina jaunus biedrus gan oktobrī, gan aprīlī, var tikt apbalvots ar zelta Biedru pieauguma nozīmi. Klubi, kas uzaicina jaunus biedrus gan oktobrī, gan aprīlī var tikt apbalvots ar Biedru pieauguma piespraudi kluba karogam.
- Atzinība par pieaugums gada laikā: LIONS biedrs, kurš uzaicina trīs vai vairāk jaunus biedrus gada laikā, var tikt apbalvots ar speciālu Gada pieauguma nozīmi. Klubi, kuros gada laikā biedru skaits ir pieaudzis, var saņemt Gada pieauguma piespraudi kluba karogam.
- Biedru piesaistīšanas balvas: Šāda veida atzinību var saņemt, piesaistot vismaz divus biedrus. Pavisam ir septiņpadsmit šāda veida balvas, kas norāda uzaicināto biedru skaitu līdz 500 personām.
- Biedru apmierinātības balva: LIONS klubi, kuri gada laikā saglabā 90 procentus vai vairāk biedru, var saņemt Biedru apmierinātības piespraudi kluba karogam.
- Papildus zīmes (ševroni): kalpojot klubā vairāk kā 10 gadus, kluba biedrs saņem papildus zīmi (ševronu) par ilglaicīgu piederību klubam.



Biedru komitejas vadītāja darba plāns

BIEDRU KOMITEJAS VADĪTĀJA DARBĪBAS PLĀNS

JŪLIJS / AUGUSTS / SEPTEMBRIS

- * Piedalieties globālās labdarības programmās:
lesaistiet jauniešus
- * Atgādiniet saviem kluba biedriem uzaicināt jaunus biedrus uz oktobra sapulci, tādējādi kvalificējoties Biedru izaugsmes balvai.

OKTOBRIS / NOVEMBRIS / DECEMBRIS

- * Piedalieties globālās labdarības programmās:
Dalieties ar savu vīziju

JANVĀRIS / FEBRUĀRIS / MARTS

- * Piedalieties globālās labdarības programmās:
Bada problēmas
- * Atgādiniet saviem klubā biedriem uzaicināt jaunus biedrus uz aprīļa sapulci, tādējādi kvalificējoties Biedru izaugsmes balvai.

APRĪLIS / MAIJS / JŪNIJS

- * Piedalieties globālās labdarības programmās:
Vides aizsardzība
- * Uzaiciniet jaunus biedrus Vispasaules
LIONS iepazīšanās dienā (aprīlis)
- * Mudiniet kluba biedrus piedalīties
ģimenes nedēļas pasākumos

Uzaicināšanas plāns



BIEDRU PIESAISTĪŠANAS UN UZAICINĀŠANAS PLĀNS

Klubs: _____ Datums: _____

Pasākums: ☐ Sapulce ☐ Projekts ☐ Līdzekļu vākšana ☐ Biedru aprīte ☐ Biedru piesaiste

☐ Cits: _____

Apraksts: _____

Dalībnieki (ja iespējams)

LIONS biedri _____ Citi _____ Kopā _____

Potenciālie biedri

Vārds, Uzvārds: _____ Telefons: _____

E-pasts: _____

Piezīmes: _____

Vārds, Uzvārds: _____ Telefons: _____

Vārds, Uzvārds: _____

Piezīmes: _____

Vārds, Uzvārds: _____ Telefons: _____

E-pasts: _____

Piezīmes: _____

Vārds, Uzvārds: _____ Telefons: _____

E-pasts: _____

Piezīmes: _____

Komentāri: _____

Apmierinātības pārskats



BIEDRU APMIERINĀTĪBAS PĀRSKATS

Klubs: _____ Mēnesis: _____

Pasākumi, kas veikti, lai nodrošinātu biedru apmierinātību ar darbu klubā.

☐ Radīts vai pārstrādāts kluba apmierinātības plāns	Izpildes datums: _____
☐ Veikta biedru aptauja	Izpildes datums: _____
☐ Veikta bijušo biedru aptauja	Izpildes datums: _____
☐ Pabeigta kluba pilnveidošana	Izpildes datums: _____
☐ Veikta nepieciešamo darbu analīze	Izpildes datums: _____
☐ Veikts "Kāds ir Jūsu vērtējums?" pārskats	Izpildes datums: _____
☐ Biedru atzīšanas iemeslu analīze	Izpildes datums: _____
☐ Citi	Izpildes datums: _____

Apraksts: _____

Kas ir mācīts: _____

Komentāri: _____

Paldies par uzmanību!

